

Vacature Accountmanager Buitendienst (New Business)

Heb jij een passie voor sales en vind je het leuk om contact te hebben met prospects en klanten? Krijg je daarnaast een kick als je jouw targets behaalt? Dan ben jij wellicht de nieuwe Accountmanager Buitendienst voor Sisow!

De functie

De Accountmanager Buitendienst is verantwoordelijk voor het genereren van New Business voor Sisow en heeft een centrale rol op het gebied van Sales, waarbij de focus ligt op zowel het binnenhalen van nieuwe prospects / relaties, als het ontwikkelen van nieuwe business opportunities. Je zult meestal onderweg naar of bij klanten zijn.

De Accountmanager Buitendienst heeft een echte buiten functie, wat zich onder meer uit in de volgende taken:

- Uitbreiden en mede-beheren van het klantenbestand van Sisow.
- De Accountmanager Buitendienst streeft naar optimale verkoopcijfers op middellange termijn. Dit zal moeten blijken uit het onderhouden van relaties met (potentiële) klanten waarmee een vertrouwensrelatie wordt opgebouwd.
- Marktontwikkelingen in kaart brengen en onderscheidende proposities voor Sisow ontwikkelen passende bij de marktontwikkelingen.
- Nauwe samenwerking met de Customer Relations Officer en de medewerkers ICT Support.
- Bezoeken van relevante beurzen en seminars.

Wie ben jij?

- Je hebt minimaal HBO werk- en denkniveau
- Je bent representatief
- Je hebt een klant- en servicegerichte houding
- Je bent in de omgang met prospects vooral mensgericht
- Je bent ondernemend en resultaatgericht
- Je beschikt over communicatieve en sociale vaardigheden
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband functioneren
- Je weet van aanpakken
- Je bent een doorzetter!
- Je hebt aantoonbare ervaring met de realisatie van business groei in een soortgelijke functie.
- Je hebt een actief netwerk binnen de voor Sisow relevante markt.
- Je hebt de kerncompetenties van Sisow in je natuurlijke persoonlijkheid; Klantgerichtheid, Accuratesse en Integriteit.
- Je bent energiek, gedreven en flexibel, met de bereidheid om veel onderweg te zijn.
- Je beschikt over een goede beheersing van de Nederlandse en de Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré.

Wat bieden wij?

- Een vast salaris tussen € 3500 – € 4000 per maand, afhankelijk van ervaring.
- Een variabele fee, welke gerelateerd is aan de realisatie van de gestelde targets.
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, passende bij een sales gerelateerde functie.
- Veel verantwoordelijkheid
- Hoge mate van vrijheid
- Auto van de zaak
- Laptop van de zaak
- Telefoon van de zaak
- Het allerbelangrijkste: leuke collega's!

Bedrijfsprofiel

Sisow is een leverancier van online betaalmethoden, zoals iDEAL en creditcard. Met inmiddels een substantieel marktaandeel in de Nederlandse webshops en de ambitie om optimaal in te blijven spelen op de zich snel ontwikkelende markt van online betaalmethoden met innovatieve oplossingen, wil Sisow het huidige Salesteam versterken met een Accountmanager Buitendienst.

Ben jij de Accountmanager Buitendienst die wij zoeken? Reageer dan per mail naar sales@sisow.nl.